REPORTE MENSUAL DEL INSTRUCTOR

REGIONAL CORDOBA
CENTRO DE COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO

DATOS DEL DOCENTE		MES:	NOVIEMBRE	AÑO:	2022
NOMBRES Y APELLIDOS:	LORENZO GOMEZ SIERRA	CÉDULA:	1067869432		

PARTE HORAS DIRECTAS A FORMACIÓN - PROGRAMAS EN FORMACIÓN TITULADA Y/O COMPLEMENTARIA

	*PROGRAMA FORMACIÓN (FICHA)	MUNICIPIO	HORARIO		FECHA		DIAS						COMPETENCIA DESARROLLADA	RESULTADOS DE APRENDIZAJE	HORAS	FIN
			DESDE	HASTA	DESDE	HASTA	L	M	M	J	V	S	D				
1	PROGRAMA: ASESORIA COMERCIAL FICHA:2467060	ANTONIO DE LA TORRE Y MIRANDA (LORICA)	12:00	18:00	3-nov	25-nov				6	6			VENDER PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y OBJETIVOS COMERCIALES	`PACTAR CONDICIONES COMERCIALES	12	NO
			12:00	18:00	3-nov	25-nov				6	6				SELECCIONAR PRODUCTOS Y SERVICIOS DEL PORTAFOLIO Y ARGUMENTAR OBJECIONES DE LOS CLIENTES	12	NO
			12:00	18:00	3-nov	25-nov				6	6				DILIGENCIAR DOCUMENTOS COMERCIALES	12	NO
			12:00	18:00	3-nov	25-nov				6	6				EFECTUAR CIERRE DE VENTA DILIGENCIAR DOCUMENTOS COMERCIALES RECIBIR TRANSACCIÓN COMERCIAL	12	NO
	PROGRAMA: ASESORIA COMERCIAL FICHA:2264161	JESUS DE NAZARET (LOS MONOS- LORICA)	6:00	12:00	3-oct	26-oct	6					6		RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA	APLICAR EN LA RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS REALES DEL SECTOR PRODUCTIVO, LOS CONOCIMIENTOS, HABILIDADES Y DESTREZAS PERTINENTES A LAS COMPETENCIAS DEL PROGRAMA DE FORMACIÓN ASUMIENDO ESTRATEGIAS Y METODOLOGÍAS DE AUTOGESTIÓN	54	SI
	PROGRAMA: ASESORIA COMERCIAL FICHA:2467058	JESUS DE NAZARET (LOS MONOS - LORICA)	6:00	12:00	1-nov	30-nov		6	6					VENDER PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y OBJETIVOS COMERCIALES	`PACTAR CONDICIONES COMERCIALES	12	NO
			6:00	12:00	1-nov	30-nov		6	6						SELECCIONAR PRODUCTOS Y SERVICIOS DEL PORTAFOLIO Y ARGUMENTAR OBJECIONES DE LOS CLIENTES	12	NO
			6:00	12:00	1-nov	30-nov		6	6						DILIGENCIAR DOCUMENTOS COMERCIALES	12	NO
			6:00	12:00	1-nov	30-nov		6	6						SELECCIONAR PRODUCTOS Y SERVICIOS DEL PORTAFOLIO Y ARGUMENTAR OBJECIONES DE LOS CLIENTES	12	NO
			6:00	12:00	1-nov	30-nov		6	6						EFECTUAR CIERRE DE VENTA DILIGENCIAR DOCUMENTOS COMERCIALES RECIBIR TRANSACCIÓN COMERCIAL	12	NO
	2267657, 2467684, 2277950	DISEÑO CURRICULAR			1-sep	30-sep								DISEÑO CURRICULAR	PREPARACION DE LA FORMACION, TOMA DE NOTAS DE RESULTADOS	24	NO
															TOTAL HORAS	**186**	

PARTE HORAS OTRAS ACTIVIDADES

PARTE APOYO PRESTADO ACTIVIDADES ADMINISTRATIVAS

	ACTIVIDAD	JUSTIFICACIÓN	FECHA DESDE	FECHA HASTA	HORARIO DESDE	HORARIO HASTA	HORAS
1							
2							
3							
4							
5							
					TOTAL HORAS		

PARTE CAPACITACIÓN INSTRUCTORES PLANTA

	NOMBRE DE LA CAPACITACIÓN	FECHA DESDE	FECHA HASTA	HORARIO DESDE	HORARIO HASTA	HORAS
1						
2						
3						
				TOTAL HORAS		**0**

PARTE OTRAS ACTIVIDADES INSTRUCTORES PLANTA

		FECHA DESDE	FECHA HASTA	HORARIO DESDE	HORARIO HASTA	HORAS
1	Preparación de clases					
2	Incapacidad					
3	Lider WorldSkills					
4	Permiso Sindical					
5	Investigacion					
6	Permiso por estudio					
7	Act. Culturales (Evento deportivo Nacional)					
				TOTAL HORAS		**0**

TOTAL HORAS REPORTADAS **186**

FIRMA DEL INSTRUCTOR: LORENZO GOMEZ SIERRA

SAIRA LUZ HOYOS ALVAREZ